

羅傑斯：讓我們接著賺錢吧

【投資者報記者李劍報導】他來自美國的小城鎮，後來成為華爾街神童。在上世紀70年代，他與喬治·索羅斯合夥，成立世界上最著名的投資團隊。再後來，他又搖身一變，成了“金融界的傳奇奇兵”，兩次周遊世界，在一些最不可能的地方進行著非常有利的可觀的投資。

無論走到哪裡，總能碰到他的仰慕者和批評者。當你仔細地聽他的傳奇投資故事時，會發現他的動機與做事的投入以及獨特的投資思維視角都是非尋常的。他就是量子基金的創始人之一、環球旅行創造吉尼斯世界紀錄的吉姆·羅傑斯。

當記者2008年5月見到他的時候發現，他總是穿著走在眾人之前，而且眼中透露著堅定。他說：“我喜歡賺錢，讓我們一起賺錢吧。”

在送給記者的一本《風險投資者：環球遊記》的扉頁上，羅傑斯寫著：路上見——吉姆——羅傑斯(See you on the road)——Jim Rogers。當然，投資也是在路上！必須投入全部精力

克·法伯認為羅傑斯思想很獨特，直言不諱，而且他非常願意表明自己的看法。對於投資，羅傑斯一直的觀點就是，“最重要的是，你必須要知道一個非常簡單的道理，低買高賣。在股市中真正能掙到錢的那些贏家，最大特徵是什麼？懷疑、好奇和堅持。”

羅傑斯認為投資這行必須投入全部精力，必須拋棄去瞭解一切能夠瞭解的東西。而投資致富的關鍵是把提供供關係。他歷來重視自上而下的研究，十分注重從需求供給的動態缺口中發現機會。並且屢試不爽。並且，他本人把這種關係上升到了全世界的各個投資領域，包括基礎商品、服務、貨幣量甚至信息。只要有供大於求的現象，在股市中真正能掙到錢的機會存在，關鍵是如何發現。

而投資領域總是出現“頭重腳輕”的現象，從前發現它們是需要想像力的。1974年，新的可以以戰爭爆發，美國的軍事裝備在戰場上吃虧了，於是，羅傑斯的眼光就落到了國防軍事股洛希希德的身上。他當時在兩美元的價位買入，等到下一次的戰爭時美式武器大出風

頭，由於美國幾年內在國防軍事上的投入，使得該公司的股價已經漲到120美元。

羅傑斯還給記者舉過一個例子。早在1971年，羅傑斯敏銳地發現了美國黃金市場的供求失衡，於是他大膽地從加拿大帶金條回美國，兩年後，美國政府迫於無奈，允許個人持有和自由買賣黃金，此舉使他獲益頗豐。

“驚險的短線投資者”

羅傑斯喜歡在投資時進行價值選擇，然後長期持有。他總是笑著對媒體說，自己是“驚險的短線投資者”，因此他一貫的投資理念是長線投資，對商品的投資尤為如此。如果對自己的行為茫然無知，就不要草率投資。如果你不知道自己在做什麼，肯定會虧錢。這也是他進行環球旅行投資、瞭解世界的初衷。

投資者最重要的事情是發展獨立思考能力。也許是投資經歷讓羅傑斯有著更多的感悟，他一直認為學經濟的最好辦法是投資做生意。

在哥倫比亞大學商學院講學時，他教的不是那種經濟學院裏通常

學的金融課。他教授學生他所知道的東西，教學生按他投資的方法和投資，按他的思路去看市場和機會。

沃倫·巴菲特曾參加過他的一個班，那是絕對令人激動的，他將真實的投資世界帶入教室。” 巴菲特認為，羅傑斯對市場大趨勢的把握無人能及。

羅傑斯也是一個利用趨勢投資股票的大師，當他看好某一個行業時，他會堅定地買下這個行業中的股票。羅傑斯的這種投資策略在行動上表現的特別果斷，他不隨大流，不相信小道消息。當年在130美元賣空熱門股雅芳公司，直到25美元才平倉。

在他的眼中趨勢並不是商業條件的週期性波動，而是那些不同尋常的變化。這些變化被他總結成四個類型：1.災難，這時是做反彈的最好時機；2.朝著更壞的方向發展，這時是全線撤退的時機；3.出現了新的趨勢，這時是開始建倉的時機；4.政府開始行動的時候，這時要上車，可以獲利了。

“勿欲速，勿見小利”

羅傑斯曾經告訴記者，他酷愛中

國，在中國旅遊時，他和中國人打極品，訪問老年婚姻介紹所，到中醫師診所嘗試針灸、觀摩中國的氣功和武術，中國古老文化的一切讓他感到新奇。而且他在《中國牛市》這本書的扉頁，引用了孔子《論語》中的“勿欲速，勿見小利；欲速則不達，見小利則大事不成”這句可以用來做為投資哲學指引的話語。

能源、交通、旅遊、農業、健康、教育和住房是羅傑斯在中國重點分析的行业。他看到中國發展過程中日益嚴重的環境污染與水資源匱乏問題，而看好環保與水處理類公司；他看到中國發展過程中對能源需求的飢渴，而看好石油、煤、煙的生產企業及相關設備製造公司；他看到中國發展過程中基礎設施的依賴而看好公路、船舶、汽車類企業；他看到中國的國民日益富裕的荷包而看好旅遊業與航空業；他看到中國的龐大人口基数而看好房地產、食品類企業；他看到中國老齡化趨勢與醫療衛生巨大的發展潛力而看好醫藥、保險；他看到中國國民自古以來就對子女教育的重視而看好教育企業。

“今天寫一本有關中國的書籍，不禁讓人感覺是現代版的西弗勒斯·斯內普在寫完《中國牛市》的感言。因為中國變化的速度實在太快了，一旦寫完，信息就可能馬上過時了而需要重新來過。猶如藝術家畫筆下的傑作，也許充滿光輝、色彩和運動活力的羅傑斯讓困難以琢磨，但是當你將其還原成色或不再苛求他的所有神奇的時候，就會發現他的純淨和透明。



在送給記者的一本《風險投資者：環球遊記》的扉頁上，羅傑斯寫著：路上見——吉姆——羅傑斯(See you on the road)——Jim Rogers。當然，投資也是在路上！必須投入全部精力

瑞士的經濟學家和市場大師馬

福斯特曼 華爾街金融紳士



福斯特曼，這個名詞是美國的華爾街。在華爾街，過去、現在和未來的金錢聚集在一處，以令人眼花繚亂的股票、債券、期貨及各種組合形式出現。一般人很容易就被這驚濤駭浪的金錢洗淨眼膜，只有資深弄潮者才能在浪裏穿梭，得心應手。

作為一個成功的紅杉收購者，西奧多·福斯特曼(人們都簡稱他為福德)的投資生涯開始於與自己的兄弟和另一銀行家合夥創辦的福斯特曼·利特爾投資公司。2000年，他公司旗下六支基金的平均回報率達到60%，令華爾街為之平穩。他收購改造再賣出的公司盡皆盈利，包括那些早被世人看不好的公司。

熟悉福斯特曼的人說：他是個彬彬有禮，行為儒雅的人。但他天才的，我行我素的魅力卻是所有人都能感覺到的，不論是上層，還是商場上的對手，還是與他約會的感性女性。

福斯特曼的天才經營和他的單身生活使他成了許多人追尋和模仿的目標。衆多心理學家認為沒有家庭的福斯特曼內心極度缺乏安全感，對此福斯特曼一笑置之。他公開聲明自己不懂得用計算機，完全不懂“垃圾債券”的概念(這是他最深痛絕的金融事物之一)，也不知“次級貸款”為何物。換句話說，他決不在自己不瞭解或不贊同的領域碰運氣。

看起來福斯特曼似乎與衆不同，但他決不是莽撞的冒險家。上世紀90年代最傳奇色彩的一次紅杉收購——對RJR納貝斯克的收購，亦曾有過他的參與。但在對財務狀況做過詳盡的分析以後，福斯特曼認為這個公司的實際價值抵不上債務風險，因此在競價開始後不久便早早地退出了標榜。他還曾撰文警告對RJR納貝斯克的競價已經進入失控狀態，金融家們競相抬價，完全不通過理性決定。他說：“這些交易過程看上去

就像是一群喝醉的司機在新年除夕夜闖上高速公路。”後來證明他的預言是正確的，紐約時報稱他為金融界的卡珊德拉。這場失控的紅杉收購世紀大戲投深地改變了華爾街紅杉收購界的邊界地圖，改變了業界和金融界的聯繫。福斯特曼則是為數不多的參與其事而能全身而退的人之一。

特立獨行的“鑽石王老五”

2001年，福斯特曼的兄弟尼古拉斯·福斯特曼因腦癌去世，這沉重打擊了他。尼古拉斯·福斯特曼是他的一生關係最密切的朋友和生意合夥人。這令福斯特曼對對原先的事業失去興趣。另外，他痛感到大量的“生手”湧入，惡性競爭分薄了每一單生意的利潤；亂糟糟的並購計劃毀滅了本來很有發展潛力的公司。自從收購了IMC以後，福斯特曼決定轉向專心經營IMC，將其做成集電訊、電影、體育於一身的娛樂產業集團。

儘管已是68歲高齡，但福斯特曼卻還是從未放棄。八卦小報和雜誌的追蹤焦點，當然他已“不負衆望”地提供了相當多的八卦材料。但他似乎並沒有像蝴蝶穿花般穿梭在各大充滿聚光燈的場合，和所有說他內心不安全的“心理分析”相反，福斯特曼從不需要尋求外界的注意力為他的事業進推助。他的生活都由自己選擇和安排。

福斯特曼是個非同凡響的人物，他使用社交，但不是社交使用他。他不是白髮盈頭仍然紅燈酒綠的派對動物，但是他的社交圈不可謂不深不廣。至今仍是朋友的前女友芭芭拉·海萊特評價他說：“他觀察事物有與衆不同的視角，這是他的天賦，也是他的問題所在。他天生過人的競爭力使人敬而遠之。他是最好的運動員，他與最漂亮的女性約會，他乘飛機周遊世界，凡他插手的事，沒有不成功的。這個人物，也許會讓許多人感到難

以輕鬆地接近吧。”

福斯特曼也許不需要和普通人的“輕鬆地接近”。會與他傳出緋聞的女人也都份量極重。他曾經與IMC旗下最紅的女星之一伊莉莎白·赫莉約會，雖然關係沒有進一步發展，但卻成了伊莉莎白兒子的教父。已故的戴安娜王妃也曾與他的朋友約會過，福斯特曼在一次訪問中回憶了戴妃與他的一段邂逅：“她會讀到過我的消息，令我感到受寵若驚……”然而他堅持與戴安娜的關係純屬友誼，從無進一步發展。

“感情用事”的高爾夫好手

雖然沒有結婚過，但福斯特曼卻是一位“感情豐富”的人，實際上他也常常“感情用事”。他周遊世界，慷慨解囊，胸懷廣闊，以幫助因為貧困和戰亂而失學的兒童領袖納爾遜·曼德拉有深厚的朋友友誼——他收無曼德拉在漫長的鐵衛生涯中並無積累下對世界的一點點恨意，仍然以博愛的胸懷對待所有人，現在他的辦公室裏還擺著曼德拉的親筆書法鑄刻。

福斯特曼還是兩個黑人孩子的父親——他在訪問南非時從羅比·馬基的嬰兒。這是他對曼德拉和他的對人類功績的致敬。如今這兩個孩子都已成年，正像他們的父親一樣，雄心勃勃地踏入社會準備大幹一場。福斯特曼的足球幾幾乎踏進了遠離美國的戰火紛飛的世界角落，他痛感被困在那裏的兒童幾乎沒有受到正常公立教育的可能，因此多方籌款，為將這些孩子帶出困境。福斯特曼還與沃爾頓的繼承人沃爾頓共同設立了專為美國貧困兒童教育服務的獎學金，從社會各界募集到兩億多美元，用於送貧困但有天賦的孩子上條件較好的私立學校。他的獎學金計劃於華盛頓地區開始，向所有貧困家庭的子女開放申請，並將逐步擴大到整個美國。迄今為止，已經有超過6萬名美國兒童從福斯特曼·沃

爾頓基金受惠。

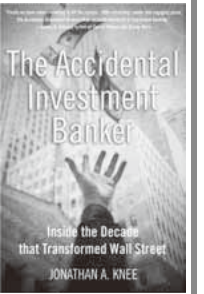
與許多富家子弟一樣，福斯特曼是個優秀的運動員。在所有的運動中，他對高爾夫球情有獨鍾，是數個世界頂級球手的贊助人。其中風頭正健羅賓·辛格是顆冉冉升起的明星，他也是福斯特曼的朋友和“搭檔”。在加州圖士灘的職業、業餘配對賽中，他們二人曾通力合作，勇奪第二。高爾夫不僅是福斯特曼的業餘愛好，也是他的業務之一。他新近擁有的IMG公司，很大一塊業務是體育營銷管

半路出家的投資銀行家 闡釋華爾街的意外故事

也許是由於華爾街的負面新聞效應，兩年前出版的財經暢銷書《The Accidental Investor》最近在美國變得更加暢銷。而且被翻譯成其他語言在更廣的範圍內流傳。最近上市的中文版由中國國際圖書公司(簡稱中金公司)投資銀行部董事總經理馬廣生先生翻譯，中文書名為《半路出家的投資銀行家：華爾街10年變遷內幕》。

該書的作者喬納森·尼羅實是一個半路出家的投資銀行家。在一次偶然的機會，他進入高盛銀行，而後跳槽到摩根士丹利。喬納森·尼在投資銀行當經理的八年卻掙到了22.5萬美元。比他在美國掙到了22.5萬美元。比他在美國掙到了22.5萬美元。比他在美國掙到了22.5萬美元。

喬納森·尼在投資銀行當經理的八年卻掙到了22.5萬美元。比他在美國掙到了22.5萬美元。比他在美國掙到了22.5萬美元。比他在美國掙到了22.5萬美元。



喬納森·尼在投資銀行當經理的八年卻掙到了22.5萬美元。比他在美國掙到了22.5萬美元。比他在美國掙到了22.5萬美元。比他在美國掙到了22.5萬美元。

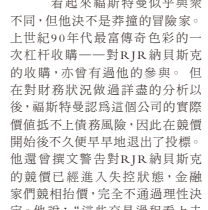
喬納森·尼在投資銀行當經理的八年卻掙到了22.5萬美元。比他在美國掙到了22.5萬美元。比他在美國掙到了22.5萬美元。比他在美國掙到了22.5萬美元。

喬納森·尼在投資銀行當經理的八年卻掙到了22.5萬美元。比他在美國掙到了22.5萬美元。比他在美國掙到了22.5萬美元。比他在美國掙到了22.5萬美元。

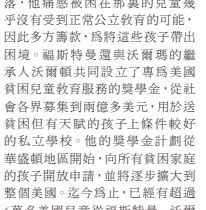
地產專家
你想到美國賺大錢嗎?
具有23年經驗的地產專家
讓你美夢成真，馬到成功!

626-277-7168

1300 E Main St. # 201, Alhambra, CA, 91801



林亞伯
Abraham Lin



David Lin (林)
電話: (626) 252-4248
傳真: (626) 285-8081

25年專業經驗
專業,誠信,負責
倉庫租售

電話: (626) 252-4248
傳真: (626) 285-8081

802 E Mission Rd., San Gabriel, CA 91776