

創業之城—深圳



在公司的年銷售額已經突破了2億元。

【第一財經日報報導】「一拍即合」的創業方式，在深圳並不鮮見。這裏大小大小有數十個民間組織的創業沙龍，特別是在南山區的科技園。每到週末，一些有著項目和技術的人就會聚集在一起，商討他們的創業夢想。在這個城市的血液時刻流淌著創業的基因，這裏的人們的創業夢想也從未間斷過。

被遺創業者
6月27日，黃峰彪在2008年中國(深圳)國際投資貿易洽談會的展位前，向投資者推介公司生產的可攜式液晶眼鏡，因為已經被認定為高新技術企業，深圳市政府免費向他的公司提供了這個展位。

黃峰彪是深圳市德特(T-ENT)聯合顯示技術有限公司的市場負責人，該公司主要從事可攜式液晶眼鏡的開發和生產工作。

成立於2006年10月的德特，由黃峰彪和他的6個朋友一起發起。成立之初，德特就被深圳市政府定位為高新技術企業，先後獲得了總計60萬元的政府資助，也正好好給缺資金的他雪中送炭。

黃峰彪並非深圳人，創立公司的其餘6個發起人都來自五湖四

海，但他們最終選擇了在深圳開始他們的事業。「我們覺得深圳擁有液晶顯示的產業集群，同時也有著完善的海外市場的拓展管道，所以就選擇了在這裏創業。」

更重要的是，深圳在中國電子行業中的優勢地位，決定了它能夠吸引到足夠多的研發人員來這裏。德特的發起人此前均在各個企業就職，是對於LCOS可攜式眼鏡的共同興趣讓他們最終走到了一起，「大家原本就是朋友，在一起聊到這個話題就一拍即合了。」

「一拍即合」的創業方式，在深圳並不鮮見。這裏大小大小有數十個民間組織的創業沙龍，特別是在南山區的科技園。每到週末，一些有著項目和技術的人就會聚集在一起，商討他們的創業夢想。深圳的生活成本太高，有時候逼得你不得不去創業。」回顧自己走過的路，黃峰彪若有所思地說。

挑戰深圳
相對於德特的技術創新，路天雲在南山區的科技園。每到週末，一些有著項目和技術的人就會聚集在一起，商討他們的創業夢想。深圳的生活成本太高，有時候逼得你不得不去創業。」

路天雲的公司叫做瑞爾膠袋(Richall)，產品主要是環保型膠袋，這是一種無毒可降解的產品。2001年，路天雲從1.5萬元起家，現

在公司的年銷售額已經突破了2億元。路天雲選擇在深圳創立瑞爾國際最初是個偶然。1999年，路天雲一無所有離開海南，「最終還是選擇了深圳」，理由是他喜歡在陌生的城市裏接受挑戰。

1999年底，到了深圳之後，在一家日資企業打工，他當時的工作是負責在中國採購公司銷售的商品。在這家公司幹了兩年，路天雲最終選擇了離開，他擔任擁有一家屬於自己的公司。

「我是一個一有錢就會花掉的人，打工到底也一樣存不下錢。這樣一想，創業失敗了大不了下下年沒錢沒，還有什麼好怕的？」2001年的一天，他在《參考消息》上看到一期新聞，說歐洲通過立法，在2008年之前淘汰非環保的

塑膠袋，路天雲敏銳地嗅到，這是一個巨大的商機。路天雲當時只有15000元，他跑到原先在日本公司時合作的一個汕頭型膠膠手袋工廠，提出合作，雙方就各自出資15000元，開始了創業。

創業之初，最難的是找客戶。路天雲沒有資金去參加展會，就只好通過阿裏巴巴發布了環保型膠袋的資訊，「當時做網路行銷的人還很少，我們在Google上搜索這個產品，我們的排名在前5位，非常靠前。」

一切似乎有序地逐步推進，路天雲在汕頭的辦公室內負責銷售，汕頭的合夥人則負責生產。2003年的時候，路天雲的帳面上已經有了200萬元的利潤。接下來，路天雲進一步把市場聚

集在歐洲和日本，開始在阿裏巴巴的平台之外頻繁地參加各種國際展會，「我們需要大客戶，現在我們有80%的銷售額是通過展會平台上結識客戶實現的，這與我們定位於高端產品的策略有關」。

創新下一步
深圳為黃峰彪和路天雲們提供了施展拳腳的舞台，而另一方面，在整個珠三角產業升級、製造業企業外遷的大背景下，如何在製造業企業外遷的同時保護稅源的問題，成為b深圳市政府面前的一個課題，高新技術產業和高端服務業也成為深圳下一步發展的重中之重。

深圳市有關領導曾提出，對於深圳來說，製造業企業逐漸被高端服務業取代的這種「消長平衡」四個字要改為「長消平衡」，必須先長後消，否則就會產生類似上世紀90年代中期由於部分企業外遷造成的恐慌。

深圳證券交易所副總經理陳鴻鵬的觀點也與此契合，「騰訊作為深圳新經濟的代表性企業，一千多人的時候，只佔了幾層樓，一年的利潤達到十幾個億。對於深圳來說，需要大力發展這種輕資產的創新型

企業。」6月12日，國家發改委批准了深圳創建國家創新型城市，該市成為第一個被中央批准的創新型試點城市。

創新型城市的建設離不開大批的創新型企業，深圳正在努力打造軟硬環境以適應企業的需要。除了引導基金，深圳市還直接以補貼的方式鼓勵企業通過資本市場迅速發展。2006年，深圳市推出了「創新型企業成長路線圖資助計畫」，市政府提供10萬元的費用補貼，為企業進行股份制改造；金融機構向創新型企業進行貸款後，如果出現風險，政府將給予一定比例的補貼。

此外，深圳的自主創新型企業進入上市輔導期後，可以獲得100萬元的資助經費；實現上市後還可以得到進一步的獎勵資助；在境內外證券交易所上市是100萬元，在深交所中小板上市可獲20萬元的資助經費；獲得特獎的來自深圳公司的60萬元資金支持則是屬於高新技術企業的補貼。

雖然創新道路任重道遠，但是深圳這個創業城市一直在往前邁進，也一刻都沒有停過。

富翁都是些什麼樣的男人

這個世界給予通向財富的千萬條道路，但條道路卻又都驚人地相似，更加令人詫異的是，拼命積累財富的人也驚人地相似，他們在心理特徵上就像是同一個模子刻出來的一樣。

絕大多數百萬富翁是白手起家的出身貧窮的人，積累金錢對於那些一貫勤奮的人有著不可抗拒的力量。這些男人很有冒險精神，他們敢於冒險，他們敢於冒險。

絕大多數百萬富翁是白手起家的出身貧窮的人，積累金錢對於那些一貫勤奮的人有著不可抗拒的力量。這些男人很有冒險精神，他們敢於冒險，他們敢於冒險。

實際中去。這樣的男人很容易和別人打成一片。他們很有洞察力，他們會觀察別人，知道如何通過與別人打交道來獲得他們所需要的東西，也知道別人對他們的反應如何。追求財富的人內心深處有著強烈的孤獨感，但他們並不因此而追求政治上的名望和成就。賺錢是他們絕對至神關注的點。這給他們勝於一切的能力和快樂。

尋求需求，滿足需求。追求財富者的最大天分是隨時隨地，預測時勢。大家牌小汽車，美國速食食品都是富人需要的例子。

謹防從眾心理。群眾心理弊病多，即使它是正確的，追隨它一般

也沒有什麼利潤。在一定情況下，擷取經濟精華的都是帶頭人而不是從隨者。

當老闆而不是職工。那些滿足於老闆付給他們高薪的男人並不是真正追求財富的人，他們的目標僅僅是成就感或權力。你最好去當老闆，即使賺錢只有你一個，賺錢也會比任何一個公司付給你的多。

發展你的支配技巧。很多人太認為，支配別人，讓他們去做你想讓他們做的事情非常的好。然而，實際情況是，我們時時都在自己沒有意識到的情況下支配著別人。追求財富的人永遠是直覺地支配著別人，而且是個行家高手。

源自：創業論壇

艾米專欄

利用預付信用卡擴大市場份額

信用卡公司可以利用預付信用卡擴大市場份額。

美國正處在一個「百年來最差的」經濟環境當中，企業和商家，不論規模、地域、都或多或少也受到壓力。破產和裁員的消息從各行業傳來。目前，企業急需要及時、準確的作出市場判斷，鼓勵銷售，裁減開支，逆境中求生存。此外，積極開發新產品，也是一條解決方案。下面，我就以信用卡卡服務做個案例。

信用卡卡服務是大家都不陌生，比如：當您在商店裏到收帳款時，如果您選擇信用卡，收帳員就會將您的信用卡在刷卡機上刷一刷，然後，收帳機得到確認：「付款已被授權批准」。緊接著，收帳機打印出一式兩份收據給您，您確認金額並簽字完畢之後，交易就完成了。

這個簡單的操作，背後卻涉及到5方參與者：持卡人、髮卡行、商家、信用卡公司和銀行卡聯盟。您個人就是持卡人，您可以使用信用卡直接消費。髮卡行是給持卡人髮卡的金錢機構(或稱為發行人或髮卡方)，商家，也稱受卡商，即接受信用卡的商店；銀行卡聯盟，一種國際性的付款服務組織。VISA和MasterCard是兩個最大的銀行卡聯盟。信用卡，也稱收單行，它們招攬、審核、接收商家進入銀行卡計劃。他們與商家簽有合同包括：接收商家的銷售數據；提供商家信用的授權、處理以及合同交易的支付服務；處理信用卡的交互、通常，信用卡在處理信用卡的交易時，要向商家收取一筆「商家折扣」。這個步驟可以用下面圖表表示：

在美國，大大小小的信用卡公司可數不計，競爭激烈，市場也已經飽和。在經濟蕭條的時候，消費者會緊縮消費，更何況這一行業上加霜。開發新產品對這類公司來講非常有好處。

那麼什麼樣的產品適合這類公司呢？不妨考慮發行由授權的預付信用卡，因為這兩個領域有著非常緊密的關連性，而且針對的客戶群也一樣。信用卡公司可以利用現有的業務，人們同時開展這一領域的業務，不需額外開支，又有利可圖。

作者：Amy Wang 王曉雲
聯絡電話：323-580-2288
電子郵件：Amy_wang2155@yahoo.com



如何定制商業計劃書

計畫書不僅僅是一份資訊披露，更是一種業務構思的策劃，也是吸引投資的宣傳書，更是以後公司運作的指導書。風險資本家是如何看待這一份商業計畫書的

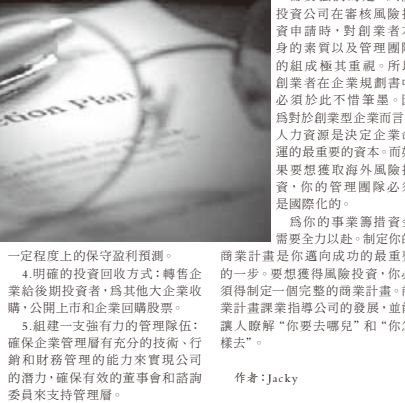
立市場上的競爭優勢。
2.詳盡的市場分析：對目標市場有深入的瞭解。對當前和未來可能的競爭對手有充分的瞭解和預測。通過各種管道瞭解足夠的市場訊息並作全面細致的分析。
3.現實的財務預測：應用上面的市場分析的資料作出客觀、現實和

高素質的管理層通常是投資者考慮投資的最重要因素。因為事在人為，產品或服務的獨特性是由管理層的技术能力來決定的，詳細的市場分析和財務預測是否可靠準確也反映管理層的素質、判斷力、實事求是的態度、明確的投資回收方式反映了管理層的信心和承諾。

需要強調的是，風險投資公司在審核風險投資申請時，對創業者本身的素質以及管理團隊的組成極其重視。所以創業者在企業規劃書中必須於此不惜筆墨。因為對於創業者而言，人力資源是決定企業命運的最重要的資本。而如果要想獲取海外風險投資，你的管理團隊必須是國際化的。

為你的事業籌措資金需要全力以赴。制定你的商業計畫書是你邁向成功的第一步。要想獲得風險投資，你必須得制定一個完整的商業計畫書。商業計畫書課業指導公司的發展，並能讓人瞭解「你要去哪兒」和「你怎樣去」。

作者：Jacky



未來八種人的日子不好過

第一種，知識陳舊的人。如今，知識更新的速度越來越快，知識倍增的週期越來越短。20世紀60年代，知識倍增的週期是8年，70年代減少為4年，80年代縮短成3年，進入90年代以後，更是1年就增長1倍。人類真正進入了知識爆炸的時代。生活在這樣一個時代，任何人都必須不斷學習，更新知識，想學學新知識的知識「應付」一輩子，已完全不可能了。

第二種，技能單一的人。只會做一種工作，換一個崗位就不適應的人，換個日子不好過。

第三種，情商低下的人。智商顯示一個人做事的本領，情商反映一個人做人的表現。在未來社會，不僅自己會做事，更要會做人。在不斷提升自己的能力時，還應不斷培養

自己的情商。否則，「身懷絕技」，也難免「碰壁」。

第四種，心理脆弱的人。遇到一點困難，就逃避，稍有不順，情緒就低落，這樣的人，在入世後的激烈競爭中必然日子不好過。在當今社會，沒有一股不服輸的「強勁」，沒有一種不怕難的「韌勁」，是不行的。

第五種，目光短淺的人。鼠目寸光且只追求眼前利益者難成大事，有句話說得好：你能看多遠，你就能走多遠。

第六種，反應遲鈍的人。當今社會，「遲鈍」就會「遲緩」，落後就要挨打。入世後，一個人如果思維不敏捷，反映不快速，墨守成規，四平八穩，遲早會被淘汰。

第七種，單打獨鬥的人。在當今

這個學科交叉、知識融合、技術集成的社會裡，「孤島英雄」的時代已經過去了，個人的作用在下降，群體的作用在上升。特別是在入世後，要成就不上事業，靠個人，少數人是行的，需要一支隊伍，一個組織，一個群體的共同奮鬥，需要眾多智慧碰撞，團隊合作，吳德貴說，「跑單幫」難成氣候，「抱團」才能打出一片天。

第八種，不善學習的人。處在當今這個學習型社會裡，人與人之間的差異，主要是學習能力的差異；人與人之間的「較量」，關鍵在學習能力的「較量」。過去，我們把不識字稱之為「文盲」，未來學家托夫勒說，未來的「文盲」是想學習而不會學習的人。

作者：劉新

一點通 All Right Royal Treatment Center
疼痛治療 · 減肥治療 · 耳燭治療
宮廷技術 專業治療 百世儒格 貴族享受
現在就撥 626-593-4656 多多優惠 等您來
24/7, 10:00 am - 9:00 pm 909 S. Garfield Ave., Alhambra, CA 91801

三十年中西醫、結合豐富臨床經驗
婦科、內科、優生、優育專家
張倩倩中醫針灸診所
醫師簡歷
專治各種婦科、產科病
不孕症、優生、優育、習慣性流產、月經不調、痛經、孕酮併發症、產後併發症、產後保健、更年期綜合症、急性、慢性盆腔炎、子宮內膜炎等等。
各種內科
心臟病、肝臟疾病、腎臟疾病、脾胃疾病、帶狀皰疹及其各種疑難雜症。
針灸、推拿治療
各種痛症、中風及康復治療、五十肩等、電腦綜合症。
預約電話：626-300-8577 門診時間：週一至週六 9:30am-6:00pm
317 W. Main St. #206, Alhambra, CA 91801

Top Schools Consulting Group
名校升學教育學院
名校升學教育學院擁有多年辦理留學的經驗，在美國和中國設有眾多留學中介機構。精辦中國及臺灣留學生赴美留學，服務範圍廣，可辦理從小學到大學的留學生，並提供住宿，課後輔導，升學規劃等一條龍服務。
美國名校
TOP SCHOOLS CONSULTING GROUP
Cell: (626)831-6928
Phone: (626)572-6588
Address: 227 W. Garvey Ave. #D Monterey Park
聯繫人: Paul Chen