

不拘一格降人才

中國國資委在海內外公開招聘央企高管

【本報記者趙偉洛杉磯報導】2008年中國國務院國有資產監督管理委員會向海內外公開招聘16名中央企業高級經營管理人員工作，目前已正式啓動。7月29日，中國駐洛杉磯總領事張雲在領館召開新聞發佈會，呼籲海外華僑人士回國創業，即是美國國籍也歡迎，並希望有實力人士爭取這些央企高級主管職位。

張雲表示，中國自改革開放以來，一直堅持注重吸引海外人才，每年也都有很多的外籍人士，具有境外永久居住許可證人員及在外工作的人士報名應聘。今年招聘的職位之高屬歷年來之最，招聘工作領導小組將根據報名情況在海外設立同步筆試考點，邀請中國海外精英及外籍專

業人士投身中國經濟建設。

中國2008年改革開放的進程，創造了當代中國經濟的奇蹟，中國企業入選世界五百強的已達19家，與此同時，中國國有型企業也需要開拓和發展更廣闊的道路。今年公開招聘的企業涵蓋了電力、冶金、機械、電子、化工、商貿等多個行業，大多屬於關係國家安全和國民經濟命脈的重要行業和關鍵領域，其中中國第一汽車集團公司、寶鋼集團有限公司、中國南方電網有限公司等3家企業為世界500強企業。今年公開招聘的企業還包括註冊地點在澳門的南光(集團)有限公司，這也是首次對海外中央企業經營管理職位進行公開招聘。

自2003年以來，國資委已經連

續五年面向海內外公開招聘央企高管，先後組織了100家(次)中央企業的103個高級經營管理職位進行公開招聘，從5985位應聘人員中，為中國聯合通信有限公司、中國網絡通訊集團公司、中國航空集團公司、香港中旅(集團)有限公司等中央企業選拔出91名高級經營管理人員，同時還儲備了一批素質優良、年富力強的後備人才。五年的公開招聘工作，為探索適應現代企業制度要求的選人用人新機制積累了經驗，對促進中央企業市場化運作和經營管理等工作起到了積極的示範和帶動作用，中央企業內部通過公開招聘、競爭上崗等方式選拔任用的各級經營管理人員達42萬人，占

經營管理人員總數近30%，一個優秀人才脫穎而出的良好環境正逐步形成。

據悉，今年公開招聘工作將根據應聘人員的不同特點，分批公告報名並組織考試調評，第二批企業總法務顧問職位招聘將適時啓動。



10年後的中國：全球最大買家

隨著美國大選臨近和多哈回合貿易談判在日內瓦結束，關於全球貿易的未來以及中國作為貿易大國的崛起，人們有許多爭論。多哈回合談判的時機如此重要，因為經濟滑波已造成新一波保護主義情緒的抬頭。但就世界領袖而言，抵制保護主義呼聲，抓住時機取消貿易壁壘，也很重要。與作為全球經濟增長引擎的中國進行更自由的貿易，無論對於發達國家還是發展中國家，都是推動經濟發展和創造就業機會的最佳良機。

有兩個因素引發了這些爭論。首先，在沒有任何經濟滑波時期，擔憂政策容易導致保護主義和配額政策的增多。但這些限制可能是破壞性的，會進一步加劇經濟滑波。

其次，中國崛起成為經濟強國引起的不安，使人們以為，業務和就業機會都在流向這個國家；但沒有人知道，對華貿易正為歐洲和美國帶來就業機會。

如果將目光放到國際新聞之外，就會看到一個日益形成但經

常被忽略的趨勢：中國在全球市場的買家，正在從最大的製造中心和出口國，發展成一個強大的全球買家。這個新趨勢才剛剛開始，需要全球領袖人的支持，因為只有經濟更加開放，他們才能幫助振興全球經濟。

過去20年，對華貿易經歷了巨大的變化。大膽的經濟改革及加入世界貿易組織(WTO)，使中國得以向歐洲和美國供應廉價商品，同時通過將生產線轉移到中國，幫助西方企業削減了成本。

我現在處在兩個階段：中國正在從全球市場購買更多商品。中國的貿易數據顯示，6月份出口繼續增長，同比增幅達到18%，至1215.3億美元，同時進口激增31%，至1001.8億美元，導致貿易順差縮小。中國的貿易量如今全球排名第二，10年後有望成為全球第一大進口市場。

這並不意味著，中國將會逐漸淡出作為全球最大供應者的角色。雖然印度、孟加拉國和越南等低成本製造市場對中國構成了許多競爭，但它们在產品和供應商數

量上均無法與中國匹敵。近年來，中國的供應商不僅進行了重新定位，不再單純依賴於價格，而且擴大了在快速週轉、良好基礎設施、快速市場反應以及遠程國際標準等方面的優勢。我們最近對歐美大型企業家所作的全球性調查顯示，他們中的多數沒有打算在近期減少對中國的訂單，突顯出他們對中國供應商日益增長的信心。

因此，全球消費者將繼續受惠於中國以低廉價格供應種類繁多的商品的能力。與此同時，海外買家在受惠於中國日益增大的胃口，快速瀏覽一下中國在歐美的購買清單，就會看到食品飲料、家庭用品、特殊用品、工業機械和建築材料的大筆訂單。

全球市場的巨大變化將繼續受到來自美國的推動，尤其是那些使用互聯網的小企業。今天，世界上有一個富有活力的龐大全球網絡市場，註冊的網上企業超過3000萬家。十年前，這個市場根本不存在——而這才只是開始。這個新市場將使硬技術變得更加

等，使小企業能夠快捷地與全球各地的大公司展開競爭。在我們自己的網站上，我們已開始看到越來越多的歐美企業家通過向中國銷售商品建立起自己的企業。鑒於中國在全球經濟中的角色，這個市場將進一步擴大，吸引更多來自中國和世界各地的買家和賣家。

當這些貿易爭論塵埃落定後，有一件事是肯定的：中國作為最大的商品國，以及如今作為一個主要買家的角色，正在促成一個新經濟現象的形成，人們對這種現象當歡迎而非擔憂。對於來自歐美的企業家來說，這是向中國銷售更多商品、創造更多就業和振興自身經濟的最好機會。對世界領袖人而言，他們在貿易和保護主義上的行動，可能阻礙或也可能斷送這股新的全球經濟增長動力。

作者：中國阿美巴巴集團董事局主席馬雲(Jack Ma)
 譯自：英國《金融時報》

經濟調整期是信息產業轉型機會

【新華社信息廣西電】中國電子信息產業集團公司董事長熊群力認為，目前世界經濟出現的調整，對中國的信息產業來說是一個轉型發展的機會。

7月31日，熊群力在此間舉行的2008泛北部灣經濟合作論壇上說，世界經濟在經過長時期的高速發展後，出現了回落趨勢，正處於調整轉型時期。中國信息產業發展總體仍保持穩健，今年上半年

增長達18%，但產業發展速度放緩，利潤有所下降。

他認為這些問題緣於中國信息產業結構小而不散，抵禦風險能力差，創新能力嚴重不足，競爭能力不強，被勞動力和物價成本提高及匯率變化壓縮了盈利空間。

熊群力介紹，“中國電子”針對新的形勢，提出建立科技創新和市場營銷兩大體系，產業由中低端向中高端轉移，產業鏈條由中下游向中上游轉移，以把握主動權。

2006年6月，“中國電子”與廣西簽約在北海市建立占地3000畝的電子產業園，建立一個以聯盟為輻射對象的製造和研發基地。首期投資50億元的一項項目已部分投產，今年已完稅6億元產值。目前正在建設10萬平方米的廠房，計劃2010年產值達100億元。

他強調，廣西信息產業可以

吸收借鑒長三角地區發展的某些成功經驗，從而縮短地區一體化的融合過程，較快地進入更高的發展階段。更重要的是，廣西北部灣地區應注意避免長三角區域發展過程中的某些彎路和歧途。

他指出，廣西北部灣經濟區雖然在沿海地區中開發較早，但是它有可能在起點上就按照科學發展觀實現前瞻性、戰略性、綜合性的統籌布局，實現結構性的可持續發展。例如，北部灣經濟區具有勞動、土地等要素的低成本優勢，不僅可以大量承接受東部沿海地區產業轉移，而

且可以分享國際資本在東南亞地區的大量投入；北部灣經濟區的港灣條件良好，內部市場腹地巨大，公路網絡四通八達，可以直接與長三角地區提供國際大通道服務，成為沿海、沿邊、中西三位一體市場樞紐。

王泉華認為，泛北部灣經濟區可以與長三角、珠三角及其他沿海地區實現優勢互補、後來居上的跨越式發展。他並呼籲，上海和廣東應積極支持台企和民企走向廣西北部灣經濟區，“這也是長三角和珠三角為中西部開發開放應有的貢獻。”

想提高您網站的曝光率嗎？
 想提高您網站的流量嗎？
 想提高您網站的訪問/銷售轉化率嗎？
 想提高您網站的銷售額嗎？
 如果您想達到以上幾點，您需要馬上做SEO
 請找abledesigner.com 我們會分析您的網站，提出優化方案

我們有多年的豐富經驗
 眾多的成功案例
 請電：626-975-0590

- ◎美國本土市場銷售通路建設
- ◎如何在美國建設產品品牌
- ◎進口商電子商務營銷
- ◎專業商業計劃書撰寫
- ◎中國商家美國融資渠道

美國中小企業商務解決專案

多年美國商業實戰經驗，深刻瞭解美國市場特性，為中國中小企業拓展美國市場出謀劃策，解決實際問題。

諮詢電話：626-410-3185 or 626-618-0100

大中華經濟短訊

武鋼國貿總公司獲准從事成品油批發經營

【本報特約記者梅雲 陽陽報導】中國商務部近日發佈公告，賦予武鋼集團國際經濟貿易總公司等六家企業成品油批發經營資格。武鋼由此獲得了渴望已久的成品油批發經營資格。

根據WTO相關規則，中國已於2006年12月1日對外開放國內原油、成品油批發經營權；2007年1月1日開始執行《成品油市場管理辦法》。該辦法對成品油的批發、經營資質進行了明確的規定。在武鋼集團的大力支持下，武鋼國貿總公司於2006年底著手準備成品油批發經營批工作，歷時一年半，終於通過國家商務部和有關部門的審核。

武鋼國貿總公司先後與中國石油、中國石化兩大煉油企業簽署戰略合作協議，擁有長期、穩定的成品油供應渠道。同時，該公司擁有的汽油、柴油加油站及運輸車隊以及鐵路專線也為從事成品油批發業務創造了有利條件。

“非煉油企業獲得國家批發從事成品油批發業務，這不僅標誌著我國石化產業鏈持續延伸，也為武鋼開展社會貿易，尋求新的經濟增長點提供了新的經營模式。”武鋼國貿總公司燃料部部長畢海龍告說。據瞭解，由於原油價格大幅上漲，而成品油出廠價和零售價格受到國家嚴格管制，去年下半年以來，整個石化產業鏈中的煉油部門都處於虧損狀態。即便是在油源、資金、規模、技術全面佔據絕對優勢地位的中石化系煉油廠也未能倖免。

“雖然石化煉油業務虧損，但成品油批發卻不會虧損。”畢海龍分析說，“國家對成品油實行許可經營制度，巨大的市場需求和緊缺的資源供應使成品油在今後很長一段時間內仍然具有較大的市場空間。不僅如此，從事批發經營也使武鋼進一步降低了成品油的採購成本。”

中國已經是世界第三大醫療器械消費市場

【本報綜合報導】中國已經是世界第三大醫療器械消費市場，也是中國政府對醫療設備的投入仍在以每年13%的速度增長。2007年，在經濟加速發展、醫院信息化進程加快及國家相關政策變化等幾方面有利因素的影響下，中國醫療電子市場規模接近250億元，達到246.8億元，同比增長17.1%，明顯高於全球同類市場增長水平，隨著中產階級收入顯著增加，人民健康意識加強，其中家庭醫療器械消費已經占到75%左右，遠高於全球45%的平均水平。

根據中國《醫療器械行業“十五”發展規劃》，到2010年，中國醫療器械總產值將達到1000億元，在世界醫療器械市場上的份額將占到5%，屆時將超過日本，成為世界第二大醫療器械市場。以上兩組數字大體符合中國家庭醫療器材高達75%的消費比例，足以說明以現代計算機技術、半導體技術、精密光學技術以及互聯網等尖端科技為構建元素的數字化家庭醫療保健產品及服務，在未來中國市場有著巨大的商業空間。

專家預計，中國的便攜式醫療電子市場將進入一個高速增長的階段，電子體溫計、血壓計、血糖儀、疾病監控系統等便攜式醫療設備將成為帶動下一輪半導體市場增長的重要動力。

台灣多家銀行陸續擴增人民幣兌換據點

台灣開放在本島兌換人民幣後，當地銀行紛紛申請擴增可兌換人民幣的分行數量，包括土地銀行、第一銀行與台灣銀行都增加了兌換據點。

據台灣媒體報導，台灣銀行為擴大服務客戶，八月一日起將所有外匯服務單位共152家分行都可兌換人民幣，民眾憑身份證明文件，每次結匯金額不得超過主管機關所訂攜帶人民幣出入島額，目前為人民幣二萬元。

為便利出島旅客需要，台灣銀行也推出“上網購買人民幣、機場提領獨享優惠”服務。民眾可經由網絡下單，隔日起至該銀行桃園機場或高雄

互助理財俱樂部

F22A FINANCIAL CLUB

座談主題

1. 各類養老金的比較及選擇
2. 熊市中的投資操作及風險控制

主講人：資深投資理財專家王台蓉 (Jen Wang)

時間：8月23日下午3:00-5:00 地點：聖蓋博希爾頓(請提前聯絡預留座位)
 電話：714-213-5566 傳真：626-284-7883 電郵：financialclub@yahoo.com

美國中小企業商務解決專案

多年美國商業實戰經驗，深刻瞭解美國市場特性，為中國中小企業拓展美國市場出謀劃策，解決實際問題。

諮詢電話：626-410-3185 or 626-618-0100