

# 在台中登場 台灣創業加盟展



【本報綜合報導】由台灣連鎖加盟促進協會主辦的「第十屆台灣創業加盟大展台中展」，17日起至20日在台中世貿二館熱鬧登場，現場有50家廠商、60個品牌、近150個攤位參展。

主辦單位表示，餐飲業最多，佔七成，最受青睞的則是加盟金十到二十萬左右的小店面和攤位。最近個性化商品，蔚為流行，想自己當老闆的民眾，20號前，把握機會，到場參觀比較。

據台灣中廣網報導，台灣連鎖加盟促進協會副理事長余政隆表示，這次展出區分為餐飲區及非餐飲區，餐飲佔七成，品牌包羅萬象，如一般民眾熟悉的早餐連鎖品牌麥味登、拉亞漢堡及愛麵飯等。

余政隆指出，加盟金十幾萬到二十萬，是最能接受的標準。今年流行個性化商品，比如飲料業，從本身產品結構拉出單項產品連鎖，比如紅茶冰、果凍、愛玉等，重新規劃包裝，具專業性，就有競爭力，創業金額下降，簡單狀況就能獲利。

據台灣《蘋果日報》報導，這次連鎖加盟展，新增不少業種，如養生SPA、金銀飾店、快速剪髮、早餐麥味登提供會場加盟者，第一年6萬元租金補助、價值10萬元的點菜機免費使用。加水站業者「幸福水屋」，可採24小時無人商店模式經營(投幣取水)，有單一加盟主1次加盟15家。塑化風暴業績逆勢成長一成。

據統計，台灣今年上半年第一季的批發、零售及餐飲業營業額為4兆6,283億元，較去年同期增加7.68%，顯示台灣餐飲零售業走出金融風暴衝擊，總體經濟回溫並復甦成長。

據統計，台灣今年上半年第一季的批發、零售及餐飲業營業額為4兆6,283億元，較去年同期增加7.68%，顯示台灣餐飲零售業走出金融風暴衝擊，總體經濟回溫並復甦成長。

圖為：辣妹宣傳超吸睛。  
攝影：張忠凱  
圖片源自：台灣《蘋果日報》

# 10個方法重整你的職業

當前的美國失業率依然居高不下，找工作或失業的狀態正在成為生活中不可缺少的一部分。如果這是在將來某一天發生？在將來一年內很有可能被解雇的人怎樣才能重新裝備他們的技能並在一個新的領域找到一份更好的工作呢？

大衛史密斯，埃森哲管理人才和組織業務主管，給那些為希望而生的人提供了十大提示。

- 1. 走出去。**在幾乎每一個層面上，公司正在尋求拓展國際市場。因此，尋找機會展示您可以理解外國人，可以和外國人一起工作，並與這些來自其他文化背景的人相處有很好的能力。
- 2. 領導力。**這聽起來很簡單，但您怎麼領導，如果沒有人被您領導怎麼辦？不要嘗試獨來獨往，找一個導師可以幫助您承擔更多責任。找您項目的負責人支持您的業務，學習他們的處事習慣。
- 3. 做數學。**數學和分析技能在各行業都有比較廣泛的需求。因此，好好學學Excel電子表格。您不必學習具體怎麼演算，但是學習如何收集大量數據，並從中分析出一些見解將成為您的優勢。
- 4. 更新您的技術技能。**這可不是關於Facebook, Twitter的, LinkedIn和即時消息的能力。在同一時間。有可能您的行業有特定的軟件或技術的需要。您需要確保您在您的所有行業中技術是進步，先進的。這意味著您必須做您自己時間的主人。

- 5. 了解企業業務。**只是把你工作做好是不夠的。你要知道您的行業過去和將來的趨勢，利潤率，監管問題，您公司和競爭對手的盈利報告等等。這會讓你對於您的雇主是說更有價值的。
- 6. 做一些實事。**雇主希望雇用的人是有效率的，並且可以執行。無論什麼事，即使可能不發生的事。因此，走出去，主動做些事情。當當義工，當當自由職業者，或做做實習生。
- 7. 獲取客戶經驗。**搞清楚他們的公司是為誰開的。客戶服務技巧在所有行業中都越來越重要了。
- 8. 以舊換新。**一些人認為，學習一樁交易可能看起來像一種倒退。但也許許多行業，例如一個小型啤酒廠就是沒有足夠熟練技工(手工藝?工匠?)。學習是一種職業，先學習然後把後面的知識和智慧與良好的商業經驗結合起來。
- 9. 修復您的在線狀態。**這應該是常識，但史密斯說，這是值得重復的。雇主是在尋找您的Facebook頁面，您的LinkedIn的個人資料，您的Twitter的消息和google搜索你的一些經歷。確保他們找到的是您一位稱職的專業的技術人員，而不是某個人的“朋友”。
- 10. 堅持下去。**即使你喜歡保持中立，保持聯繫，了解您的行業，並考慮不同的職業道路。你永遠不知道您可能會發現什麼新的機會。

作者：Kimberly Weisul  
源自：Bnet商業英才網

要知道，再強大的演技派也有出岔子的一天。想要克敵制勝，就得先抓住每一個銷魂的小眼神和不靠譜的小動作。

職場中很多小動作會出賣一個人的內心世界，所以為了謹防自己“小動作”的出賣，在平時的職場中規範自身小動作非常必要。

**出賣女性內心世界的“小動作”：**

- 1、擺弄飾物：**職場上你是否常常有這6個小動作？如果有那就一定要小心咯！他們可能會隨時出賣你！  
這樣的女性，一般都比較內向，不輕易使感情外露。她們的另一個特點是做事認真踏實，大凡有座談會、晚會或舞會，人們都散了，但最後收拾打掃會場的總是她們。
- 2、摸弄頭髮：**說明你有些情緒化，常常感到郁闷無聊的人物。對流行很敏感，但忽冷忽熱。
- 3、把手放在嘴上：**總用手遮著嘴的女孩子，屬於敏感型，是秘密主義者，常常嘴上逞強，但內心卻很溫柔。

- 4、站立時習慣靠著某樣物體：**和表像相反，這樣的女孩子可能有著獨立的人格，有責任感和韌性，屬獨自奮鬥型。
- 5、喜歡托腮：**服務精神旺盛，討厭錯誤的事情，工作時對鬆懈型的合作對象會很反感。
- 6、常常低頭：**慎重派。討厭過分激烈、輕浮的事，孜孜勤勞，交朋友也很慎重。
- 從小動作看上司的內心世界：**
  - 1、上司說話時不抬頭，不看你。**這是一種不良的徵兆——輕視下屬，認為此人無能。
  - 2、上司從上往下看人。**這是一種優越感的表現——好支配人、高傲自負。
  - 3、上司久久地盯住下屬看——**他在等待更多的信息，他對下屬的印象尚不完整。
  - 4、上司友好和坦率地看著下屬，**或有時對下屬眨眨眼——下屬很有能力，討他喜歡，甚至錯誤也可以得到他的原諒。
  - 5、上司的目光銳利，**表情不變，

# 李彥宏披露創業歷程 總結十一年創業心得

【本報記者岷山北京報導】6月9日晚，百度創始人李彥宏來到清華，與即將畢業的商學院 MBA 及大學生互動交流，披露了自己11年的創業心路歷程與人生感悟。清華大學經濟管理學院偉倫樓報告廳門裡門外人山人海，甚至一度引起了人流的騷動。

索引量每年漲200%，Google 每年僅漲50%；二是在中文內容稀少的情況下，百度推出貼吧等產品來增加內容。幾年下來，信賴百度的用戶終於超過競爭對手。

李彥宏表示，多年來堅持做一件事情，並且跟著公司不斷成長，“最根本的原因，還是自己心目中的一個理想，想把一件事情做成。”在追逐理想的過程中會發生各種各樣的變化，這時是否還能堅持理想，是成功與否的關鍵。

當晚7點多，在清華經管學院院長錢穎一的陪同下，身著黃色POLO衫、米色西褲和休閒沙灘鞋的李彥宏神清氣爽地現身報告廳，同學們立即報以熱烈的歡迎掌聲。而在接下來將近3個小時的交流中，李彥宏更是以其“儒雅、耐心和誠懇”和“個人魅力”征服了在場全體學子的心。

李彥宏表示，多年來堅持做一件事情，並且跟著公司不斷成長，“最根本的原因，還是自己心目中的一個理想，想把一件事情做成。”在追逐理想的過程中會發生各種各樣的變化，這時是否還能堅持理想，是成功與否的關鍵。

李彥宏在與現場學生分享創業經歷時表示，之所以能多年來堅持做一件事情，並且跟著公司不斷地成長，“最根本的原因，還是自己心目中的一個理想，想把一件事情做成。”

李彥宏表示，多年來堅持做一件事情，並且跟著公司不斷成長，“最根本的原因，還是自己心目中的一個理想，想把一件事情做成。”在追逐理想的過程中會發生各種各樣的變化，這時是否還能堅持理想，是成功與否的關鍵。

他表示，在追逐理想的過程中會發生各種各樣的變化，這時是否還能堅持理想，是成功與否的關鍵。李彥宏在回顧11年創業時，向學生講述了2004年前後百度面對Google強大壓力下的一些不為人知的小故事。2000年到2004年，百度工程師面對強大的Google普遍有自卑心理，認為百度“加上兼職、前台各種各樣的才二十來人”，絕對無法與Google競爭。在這種情況下，2004年李彥宏被迫從CEO位置上來做一個項目的經理，開始超越Google的“閃電計劃”。

李彥宏強調，未來操作系統越來越不重要，相反，構建在操作系統上的服務很重要。比如說安卓電話在中國現在越來越多，但是大多數安卓電話默認的搜索變成百度了，因為百度跟手機廠商談，在中國百度可以給廠商分更多的錢。

李彥宏回憶說，當時的策略就是“用百度強的地方攻Google弱的地方”。百度很快找到兩個突破點，一是百度服務器在中國，可以抓到四倍於Google的中文信息，百度

李彥宏強調，未來操作系統越來越不重要，相反，構建在操作系統上的服務很重要。比如說安卓電話在中國現在越來越多，但是大多數安卓電話默認的搜索變成百度了，因為百度跟手機廠商談，在中國百度可以給廠商分更多的錢。

- 【本報特稿】目前，創業投資環境越來越嚴峻，尤其是原本從事地產、煤礦、金融的投資者紛紛尋找投資項目，許多不甘於死工資的個人，也只兼職開個火鍋店、奶茶店、服裝店，但普遍存在以下問題：
- 1、創業成本越來越大**  
2011年，隨著各種油價、物價、房價的上漲，創業成本也日趨加大，不要說開個火鍋店，投資少則幾十萬，多則幾百萬，即便是開一個外賣服裝小店，由於商鋪租金不斷上漲，前期投入也是一個不小的數字。
  - 2、創業融資越來越難**  
國家不斷上調貸款利率和銀行聯繫金，造成本來就難能貸款的創業者，更加步履維艱，指望天使投資和風險投資，那基本是夢想，中國的風投只會投資規模型，馬上即將上市的企業，只會錦上添花，不會雪中送炭。
  - 3、創業項目風險不可控**  
淘寶向大品牌、大客戶傾斜的淘寶商城，正在使眾多草根創業者趨於邊緣化，通過大平台實現創業夢想很難實現。創業成功概率越來越低的情況發生，5年前，和筆者同期

- 4、信息的嚴重不對稱**  
很多創業投資者進入新行業、新領域、新市場，缺少判斷和經驗，盲目進行投資，關鍵在於對掌握專業信息和產業發展缺少了解，很容易出現決策失誤，帶來風險和損失。  
但關鍵因素在於，創業投資模式的落後，模式的落後，信息的制約，思維方式的束縛，創業環境的變化制約了創業者成功的步伐，好的項目找不到人做，好多人沒有人做。更多的項目，做著做著胎死腹中。
- 2、專業委託創業模式**  
正如很多散戶炒股票，由於缺少專業水準和大的資金，往往很難有所收穫，所以現在購買股票基金成為一種模式，大家把買了基金，集



自己創業理想面對著殘酷現實難以為繼，李彥宏一方面對年輕人創業給予了足夠的信心：“我覺得未來若干年，中國應該有一批年輕人，應該有一批20多歲的人，應該有一批大學沒有讀完的人，會做出一番驚天動地的事業出來。”

李彥宏的個人魅力和心路歷程，我們從裡面聽到了一個非常成功的企業家的理想，也聽到了耐心，更聽到了要專注。”

同時，他也提醒這些年輕學子，一個人不能以創業或者是賺錢本身作為自己的目標，因為創業的方向可以換，賺錢的領域也很多，關鍵的是要找到一件自己真的會持之以恆、堅持不懈的事情。

一位清華本科的學生求問李彥宏：如何在這十幾年來保持好的身材？李彥宏在全場善意的笑聲中輕鬆而不乏幽默地回答：由於壓力很大，睡得少，所以胖不起來。再次獲得現場觀眾的掌聲。

演講活動由著名經濟學家、清華經管學院院長錢穎一院長主持。對於這場別開生面的畢業課，錢穎一院長也給予了高度的評價：“這是清華大學這個學期上課的最後一周，在這樣的時刻，李彥宏為我們上了非常不尋常的一課，我們不僅聽到了百度的成長故事，更感受到

不少網友也在微博上熱議李彥宏的“儒雅、耐心和誠懇”，在現場微博直播的網友一直比拼更新速度和上傳拍攝的圖片，不少當時無法進場的聽眾也紛紛改而在網上坐等現場視頻。

# 降低風險的創業模式

創業的許多公司已經紛紛倒閉，很多人又回到公司打工，成為朝九晚五的上班族。

效信息和專業評估中，為很多投資者避免了損失，例如最近接到江蘇常州一位地產商的電話，打算投資1000萬做生物信息素，用來生態驅蟲，實現綠色環保農業，看似項目不錯，但是缺少做農產品市場化的經驗，以及中國農村的特有情況，一個看似好的東西，不一定能實現產業化和市場化。這涉及到很多層面的問題，如市場接受程度，產品使用效果，政策調控等。

- 1、抱團創業模式**  
各地創業者很多，大家都在做散兵游勇的創業項目，資金少，缺少信息和專業知識，抗風險能力弱，通過各自在當地的人脈和資源，可以盡量規避風險，降低成本，把蛋糕做大，這樣更有發展前景。
- 2、專業委託創業模式**  
正如很多散戶炒股票，由於缺少專業水準和大的資金，往往很難有所收穫，所以現在購買股票基金成為一種模式，大家把買了基金，集

# “小動作”怎樣出賣了你

似利劍要把下屬穿。這是一種權力、冷漠無情和優越感的顯示，同時也在向下屬示意：你別想欺騙我，我能看透你的心思。

6、上司偶爾往上掃一眼，與下屬的目光相遇後又如下看，如果多次這樣做，可以肯定上司對這位下屬還吃不准。

7、上司向室內凝視著，不時微微點頭。這是非常糟糕的信號，它表示上司要下屬完全服從他，不管下屬們說什麼，想什麼，他一概不理會。

8、雙手合掌，從上往下壓，身體起平衡作用——表示和緩、平靜。

9、雙手抵腰，肘彎向外撐，這是好發命令者的一種傳統人語語言，往往是在碰到具體的權力問題時所做的姿勢。

10、上司坐在椅子上，將身體往後靠，雙手放到腦後，雙肘向外撐開，這固然說明他此時很輕鬆，但很可能也是自負的意思。

- 2、掰手指節：**這種習慣於把自己的手指掰得咯咯咯地響。他們通常精力旺盛，非常健談，喜歡鑽“牛角尖”。對事業、工作環境比較挑剔，如果是他喜歡干的事，他會不計任何代價而踏實努力地去干。
- 3、腿腳抖動：**這類人總是喜歡用腳或腳尖使整個腿部抖動；最明顯的表現是自私，很少考慮別人，凡事從利己出發，對別人很吝嗇，對自己卻很知足。但是很善於思考，能經常提出一些意想不到的問題。
- 4、拍打頭部：**這個動作是表示懊悔和自我譴責。這種人對人苛刻，但對事業有一種開拓進取的精神。他們一般心直口快，為人真誠，富有同情心，願意幫助他人，但守不住秘密。
- 5、擺弄飾物：**這種人多為女性，一般都比較內向，不輕易使感情外露。她們的另一個特點是做事認真踏實，大凡有座談會、晚會或舞會，人們都散了，但最後收拾打掃會場的總是她們。
- 6、聳肩攤手：**這種動作是表示自己無所謂。這類人大都為人熱情，人緣較好，喜愛平靜的生活。

活，也會享受生活，他們追求的最大幸福是生活在和睦、舒暢的環境中。

7、抹嘴捏鼻：習慣於抹嘴捏鼻的人，大都喜歡捉弄別人，卻又不敢“敢做敢當”，愛好嘩眾取寵。這種人最終是被人支配的人，別人要他做什麼，他就能做什麼，購物時常拿不定主意。

8、常常低頭：慎重派。討厭過分激烈、輕浮的事，孜孜勤勞，交朋友也很慎重。

9、兩手腕交叉：對事情保持著獨特的看法，常給人冷漠的感覺，屬於易吃虧型的人，稍微有些自我主義。

10、手握著手臂：保守派非理性的人，因為不太拒絕別人的要求，有遭致吃虧的可能。

11、到處張望：具有社交性格的樂天派，有順應性，對什麼事都有興趣，對人有明顯的好惡感。

12、搖頭晃腦：這種人特別自信，以至於唯我獨尊。他們在社交場合會表現自己，對事業一往無前的精神常受人讚嘆。

作者：本報特約撰稿人劉拓，上海勁釋諮詢品牌顧問

源自：世界經理人